



EGADE Business School
Tecnológico de Monterrey

30
Años

M&A AND CORPORATE VENTURE CAPITAL

Strategic investments to scale business

Crecimiento corporativo

con visión y estrategia ↗

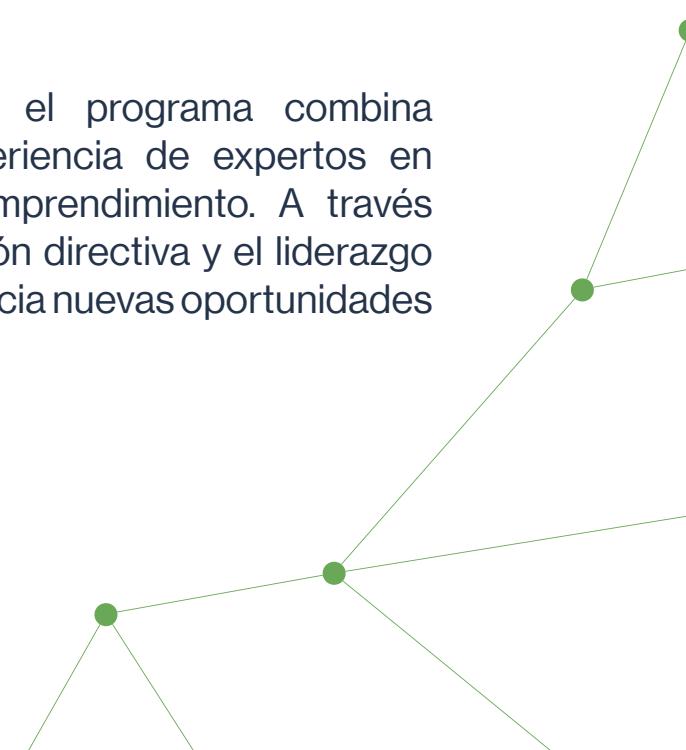


Entre la complejidad de la integración y el potencial de la innovación surge la ventaja competitiva ↗

En un entorno de transformación constante, las fusiones, adquisiciones y corporate venture capital se consolidan como estrategias esenciales para detonar crecimiento, innovación y expansión internacional. Estas prácticas permiten a las organizaciones reinventarse, diversificar su portafolio y responder con agilidad a los cambios del mercado.

El programa **M&A y Corporate Venture Capital** de EGADE Business School ofrece un recorrido integral por cada etapa del proceso de inversión y adquisición. Desde la identificación de oportunidades hasta la integración post-merger, adquirirás las competencias necesarias para diseñar y ejecutar operaciones que generen valor estratégico y sostenible.

Con un enfoque práctico y global, el programa combina metodologías, casos reales y la experiencia de expertos en finanzas corporativas, innovación y emprendimiento. A través de este aprendizaje, fortalecerás tu visión directiva y el liderazgo necesario para guiar a tu organización hacia nuevas oportunidades de crecimiento.





Lo que te llevas

- Conoce el proceso completo de **Mergers and Acquisitions (M&A)** y **Corporate Venture Capital (CVC)**: desde la búsqueda y adquisición hasta la integración y gestión de un negocio.
- Explora metodologías de **due diligence, valuación y estructuración financiera**, aplicables tanto a adquisiciones como a corporate venture capital.
- Domina las claves legales y fiscales que aseguran transacciones sólidas y sostenibles.
- Obtén herramientas para identificar oportunidades, crear sinergias y transformar operaciones en valor tangible.
- Aterriza tus conocimientos a la realidad empresarial de México y Latinoamérica, con una visión global de mercados y tendencias.
- Enriquécete con la experiencia de **consejeros, inversionistas y líderes corporativos**, quienes comparten aprendizajes reales de M&A y CVC.
- Conecta con empresarios y líderes emprendedores de la comunidad EGADE Business School del Tec de Monterrey, universidad rankeada entre las **Top 10 Global Undergraduate Schools for Entrepreneurship** y líder en la región internacional, de acuerdo con *The Princeton Review* y *Entrepreneur Magazine*.

Una visión integral para transformar cada adquisición en una oportunidad de innovación, integración exitosa y crecimiento sostenible que impulse la competitividad empresarial a largo plazo.

Gestiona la creación de valor por medio de adquisiciones y alianzas estratégicas

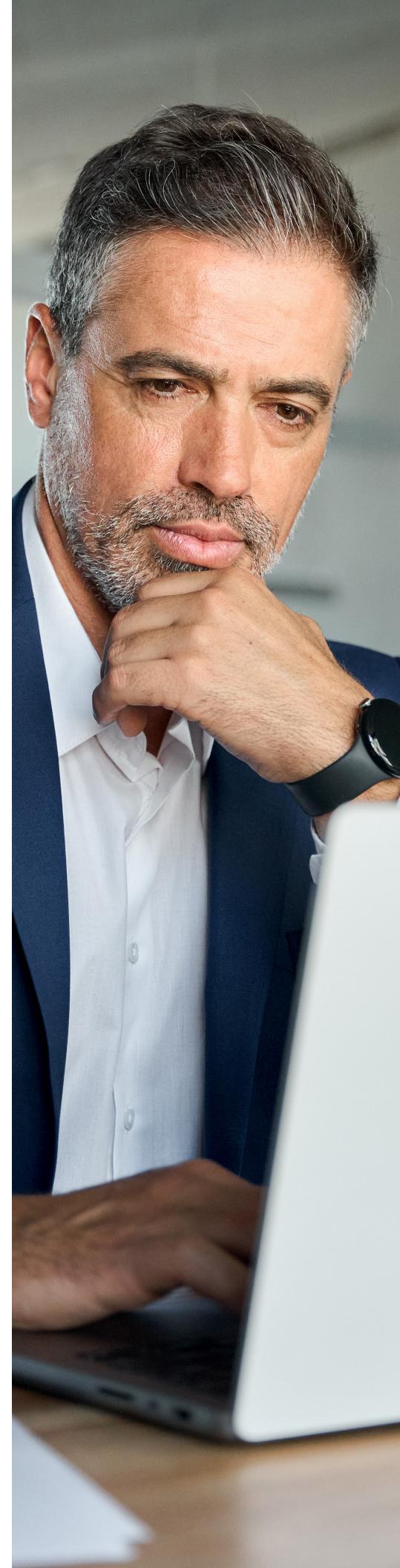
El programa **M&A y Corporate Venture Capital** ofrece una visión integral de todo el ciclo de una transacción, desde la estrategia y evaluación de empresas hasta la estructuración financiera, aspectos legales y la integración post-merger. A través de diez módulos prácticos y casos reales, los participantes desarrollarán las competencias para identificar oportunidades, aprovechar el corporate venture capital como motor de innovación y transformar procesos de Mergers and Acquisitions (M&A) en crecimiento sostenible y competitivo.

Modelo educativo:

- Presentación de conceptos clave acompañados de casos reales que conectan la teoría con los desafíos actuales de M&A y CVC.
- Aplicación práctica mediante casos de estudio y lecturas especializadas, que permiten analizar distintas perspectivas y tomar decisiones estratégicas fundamentadas.
- Charlas exclusivas con inversionistas, consejeros y mentores de amplia trayectoria, quienes comparten experiencias reales y aprendizajes del mercado.
- Dinámicas y discusiones en grupo que fomentan el intercambio entre pares, el contraste de experiencias y el desarrollo de una visión integral.

A quién va dirigido:

- Ejecutivos de planeación estratégica que buscan crecer inorgánicamente e innovar.
- Empresarios interesados en adquirir y diversificar negocios.
- Emprendedores que quieren convertirse en directores y accionistas.
- Consultores y asesores patrimoniales vinculados a procesos de inversión y compraventa.





Temas del programa*

Módulo 1

Fundamentos estratégicos de las Inversiones Empresariales

Explorarás los conceptos fundamentales del Corporate Venture Capital y de la adquisición de empresas y todos los aspectos a considerar antes de optar por estos caminos.

Cómo y cuándo iniciar la búsqueda, además de las diferencias entre adquisiciones financiadas y no financiadas.

Módulo 2

Evaluación y valoración de empresas a invertir y adquirir

Identificación de empresas relevantes dentro de un gran número de posibilidades. Adquiere las mejores competencias mediante ejercicios prácticos y metodologías de evaluación y aprende a distinguir organizaciones con potencial de crecimiento y viabilidad financiera que generen los retornos esperados.

Módulo 3

Modelos Financieros Corporate Venture Capital (CVC)

Comprensión profunda de los métodos de valoración, examinar la manera en que se crea valor y las negociaciones en el contexto de las fusiones y adquisiciones, así como el CVC.

Módulo 4

Modelos Financieros en Mergers and Acquisitions (M&A)

Analizarás los principales modelos financieros aplicados a procesos de fusiones y adquisiciones, entendiendo cómo se genera valor en cada operación. Además, trabajarás en los elementos clave para conducir negociaciones efectivas que maximicen los beneficios de la transacción.

Módulo 5

Due Diligence y términos del LOI

Conoce cómo llevar a cabo un proceso de Due Diligence de manera eficaz que proporcione más elementos a la negociación y proceso de compraventa. Analizarás los términos principales de un LOI y su importancia desde el inicio de la búsqueda.



Módulo 6

Aspectos legales y oferta de compra

Revisa los términos necesarios a negociar con los demás accionistas en el proceso de inversión y compraventa, así como los impactos legales y fiscales a considerar en el momento de invertir o adquirir una empresa.

Módulo 7

Elementos clave estratégicos y prácticos

Se profundizará sobre los principios y las mejores prácticas en la búsqueda de empresas para un mayor éxito, evaluación de alternativas estratégicas o de valoración de sinergias mediante el análisis de casos prácticos para provocar conversaciones y discusiones.

Módulo 8

Términos de fusión y alternativas de la transacción

Analiza los fundamentos y manejo necesarios para la documentación de las operaciones con sus diversas estructuras.

Módulo 9

Acuerdos de estructura y financiamiento

Examina cómo adquirir un negocio con poco o nada de dinero, desde la obtención del capital o deuda, así como estructurar los acuerdos de compraventa en beneficio de ambas partes.

Módulo 10

Plan de los 100 días, Integración Post Merger y Gestión de Crecimiento

Las mejores prácticas para la integración Post Merger y cómo elaborar un plan de comunicación y transición. Cuáles son los puntos claves a tomar en cuenta durante los primeros cien días y establecer las bases para la creación de valor a largo plazo.

Conoce a nuestros Instructores

Líder Académico



Félix Cárdenas

Profesor de Emprendimiento de EGADE Business School.
Profesor afiliado a Harvard University, University of Columbia, IESE, University of Texas en Austin.

Profesores y expertos invitados



Zita Horváth

Socia Fundadora en Leal Isla & Horváth, S.C.
Relevante experiencia en derecho corporativo y comercial, así como negocios de Venture Capital y Private Equity.



Mauricio Ballesteros

Director de Banca Retail en Hey Banco.
Gestión de productos y los esfuerzos comerciales para el mercado minorista.



Otto Graff

Socio y Director financiero de IGNIA.
Experiencia en financiación de deuda, levantamiento de capital, gestión de informes financieros, planeación fiscal y compliance.



Carlos Serrano

Director del Programa Formación de Consejeros de Administración.
Experiencia en diseño y operación de consejos de administración, valuación de empresas y asesoría a la dirección general.

M&A AND CORPORATE VENTURE CAPITAL

Strategic investments
to scale business

30
HORAS

10
MÓDULOS

Idioma:

Español

Formato:

Blended

Costo:

\$100,000 MXN (Exento de IVA)

Fecha de Inicio:

5 de Febrero 2026

Sede:

EGADE Business School Monterrey



executive@servicios.tec.mx

egade.tec.mx

[f](#) [X](#) [YouTube](#) [in](#) [@](#)

Haz tu solicitud de admisión

[Aplica aquí](#)

Conoce más

[Click aquí](#)

